

181129th コンセプト mtg

参加者：五島先生、清水、辻、田中、新城(記録)

◇食べるトの大体の形はできたが今後どうやっていくか。

- ・来年、新城が田舎に引き上げる事になり、コンセプトの今後リーダー含め、今後の活動をどうするか？本日の会にて検討したい。
- ・販売ロット 500 本でいかないといけない状況。サンプルをお願いしていた業者からも発注をせつつかれている。
- ・利用者で食べるトを気に入ってくれている人が 2 名居るので、その方だけでも商品を届けたい。(田中)
- ・販売をしていく上で、どこか業者と手を組むか。(コンセプトの名前は残したいが。。)
- ・一度、ペンディングで業者へ謝りを入れるか。
- ・在庫を持ってくれる卸業者等を見つけるか。知り合いの業者を当たってみる。
- ・映画館や講義を聞いている時のクッションとしても使用できるのでは？(辻)
- ・食べる時にだけでなく、長時間安楽に座れる安心を与えるクッションとして売るのは？
- ・次期リーダーは田中さんへ打診。(新城)
- ・八王子の NPO 法人（自分たちでモノづくりをしている団体）へ手法を聞いてみる。(田中)
- ・そもそもコンセプトの主旨は、商品の開発であり、販売する事では無いので今後も現場で出たアイデアを商品につなげられるようにしていくのが理想。

～決定事項～

- ・2 名の方へのモニターを続けながら、田中さんがデータを取っていく。
- ・サンプルの業者さんへは本当に申し訳ないが、一度ペンディングを入れる。(清水)
- ・業者との間で、全てを任せる訳ではなく契約等で、上手くつながっていけるようにする。
- ・先ずは商品を使ってもらって、色々と進めていく。
- ・K-WOKER 田中さんがコンセプトの次期リーダーを快く承諾。
- ・清水さんが初めて食べるトを装着できた。(▲9 kg) 笑

次回：12/27(木) ふれあい歯科ごとう 20 時～

以上